

Tina McKenzie

Background:

McKenzie is the Managing Director of Staffline Group (Ireland) and Chair of the Federation of Small Businesses (FSB), Northern Ireland. She returned to Northern Ireland in 2013, after having lived in London and Spain for a number of years and has held numerous positions in the business and community sector. She is the daughter of a convicted **IRA** volunteer, but has completely different politics from him. She attempted to start a non-sectarian political party in 2013, but the party never got off the ground.

Key features:

Very outspoken and personable. As chair of the FSB, McKenzie has led the debate on Northern Ireland becoming the 'Singapore of the Western Hemisphere' by introducing **tariff** free trade between the EU and the UK.

Affiliation:

The Federation of Small Businesses (FSB), Northern Ireland has around 6,000 members. Small Businesses account for 99.9% of all businesses in Northern Ireland and employ more people than all larger businesses and the entire public sector – combined. FSB, Northern Ireland works closely with all the local political parties - engaging with local government, with the Northern Ireland Assembly and Executive, parliamentarians at **Westminster**, and the Civil Service, as well as with other stakeholders and strategic partners, to campaign for all small businesses.

FSB is part of the UK wide Federation of Small Businesses and wants frictionless trade within the UK Market. Their priority is that trade between Northern Ireland and the rest of the UK, should not be made difficult in any way.



“ For us it’s not about ideology, it’s about how we put bread on people’s tables, how we keep people employed and what unemployment does to this region and how risky it is to go backwards in this economy. ”

Red Lines:

Believes in the maintenance of the union of Britain and Northern Ireland, principally for economic reasons. Is worried about the impact of a border in The Irish Sea. Knows that much work will need to be done to minimize the impact of a **hard** or **no-deal Brexit** on Northern Ireland’s small businesses. Trade by **WTO** rules and an **Irish Sea Border** are both unacceptable solutions for the FSB.

Alliances:

The Federation of Small Businesses, and the Northern Ireland Chamber of Commerce and Industry came together to jointly host a platform for 'Practical Advice and Support for **Brexit**'. The event focused on pragmatic steps businesses can take to prepare the ground for whatever changes **Brexit** may bring and pulls together a host of information, support and funding under one roof.



Rollespil om Grænsen for Brexit

I skal forberede en opening statement og deltage i to forhandlinger om UKs udtræden af EU og fremtidige handelsforhold som en gruppe der repræsenterer forskellige virksomheder i Nordirland.

SPILLET GÅR I GANG.

Første runde er en række opening statements der præsenterer gruppen og deres røde linjer i forhandlingerne

Som forberedelse til præsentationerne skal I:

- Sætte jer ind i jeres eget rollekort.
- Forberede et *opening statement* (max to minutter) der præsenterer gruppen generelt og hvad den samlet set ønsker at få ud af forhandlingerne.
- Jeres *opening statement* foregår på grænsen, hvor I samtidig serverer en lokal delikatesse til de fremmødte politikere, medier og interesseorganisationer
- Den særlige rådgiver fremsætter *opening statement*.

I anden runde skal 'hårdheden' af Brexit forhandles

Forhandlingslederne skal blive enige om en aftale for, hvordan UK træder ud af EU. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Afholde en demonstration, med placher, slagord eller lignende, der gør politikerne opmærksomme på de problemer Brexit skaber i grænselandet.
- Ann McGregor går til mødet, holder talen og deltager i forhandlingerne. Den særlige rådgiver sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

I tredje runde skal det fremtidige forhold mellem EU og UK forhandles i en handelsaftale

Forhandlingslederne skal blive enige om hvilken slags adgang EU og UK skal have til hinandens markeder og hvilke regler der skal gælde. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Forsøge at lave aftaler med andre grupper så I kan danne alliancer i forhandlingerne.
- Kontakt journalister for at få dem til at skrive om jeres synspunkter.
- Forhandlingsleder Stephen Kelly går til mødet, holder talen som den første og deltager i forhandlingerne. Presserådgiveren sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

Afsluttende pressemøde

Medierne viser videointerviews fra dagens forhandling. Herefter afholder presserådgivere fra de forskellige politiske grupper og medierne et pressemøde. Hvor hver gruppe fremlægger deres syn på forhandlingernes resultat.

Som forberedelse til pressemødet skal I:

- Forfatte et kort *statement* (1 minut) der opsummerer jeres syn på resultatet.
- Presserådgiver Aodhán Connolly fremsætter jeres *statement* til pressemødet.

Ann McGregor

Background:

Chief Executive Officer (CEO), Northern Ireland Chamber of Commerce and Industry (NICC). She was awarded the Most Excellent Order of the Empire (MBE) in recognition of her contribution to small businesses and enterprise in Northern Ireland.

Key features:

Is very critical about businesses being kept in the dark about what form border regulations will take. Has called upon local Northern Ireland politicians as well as the British Government to make it clear, so businesses can get ready. She wants answers!

Affiliation:

Northern Ireland Chamber of Commerce and Industry (NICC) network for business with a membership of 1,200 businesses representing over 100,000 employees.

It includes corporates, Small and Medium-sized Enterprises and micro businesses with membership coming across all sectors of business from manufacturing to agri-foods, services to high-tech and the professions. After the **EU Referendum**, the NICC has been worried that businesses will relocate and establish non-UK bases. They have also flagged how businesses are struggling to recruit workers with the right skills to come to Northern Ireland because of **Brexit** and how supply chains will be damaged by increase in cost. The chamber has launched a 'Collaborative Brexit Series' to share knowledge, learn about preparation plans from others and access practical information from experts.



“ *The damaging impact of Brexit is becoming increasingly apparent as Northern Ireland businesses face continued uncertainty around its outcome. Investment intentions are weakening further and businesses are telling us that they are setting up or thinking of setting up/relocating outside Northern Ireland.* ”

Red Lines:

NICC wants to be able to trade with the EU without a **hard border** and with the rest of the UK without any interference.

Alliances:

The Northern Ireland Chamber of Commerce and Industry and the Federation of Small Businesses, came together to jointly host a platform for 'Practical Advice and Support for Brexit'. The event focused on pragmatic steps businesses can take to prepare the ground for whatever changes **Brexit** may bring and pulls together a host of information, support and funding under one roof.



Rollespil om Grænsen for Brexit

I skal forberede en opening statement og deltage i to forhandlinger om UKs udtræden af EU og fremtidige handelsforhold som en gruppe der repræsenterer forskellige virksomheder i Nordirland.

SPILLET GÅR I GANG.

Første runde er en række opening statements der præsenterer gruppen og deres røde linjer i forhandlingerne

Som forberedelse til præsentationerne skal I:

- Sætte jer ind i jeres eget rollekort.
- Forberede et *opening statement* (max to minutter) der præsenterer gruppen generelt og hvad den samlet set ønsker at få ud af forhandlingerne.
- Jeres *opening statement* foregår på grænsen, hvor I samtidig serverer en lokal delikatesse til de fremmødte politikere, medier og interesseorganisationer
- Den særlige rådgiver fremsætter *opening statement*.

I anden runde skal 'hårdheden' af Brexit forhandles

Forhandlingslederne skal blive enige om en aftale for, hvordan UK træder ud af EU. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Afholde en demonstration, med placher, slagord eller lignende, der gør politikerne opmærksomme på de problemer Brexit skaber i grænselandet.
- Ann McGregor går til mødet, holder talen og deltager i forhandlingerne. Den særlige rådgiver sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

I tredje runde skal det fremtidige forhold mellem EU og UK forhandles i en handelsaftale

Forhandlingslederne skal blive enige om hvilken slags adgang EU og UK skal have til hinandens markeder og hvilke regler der skal gælde. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Forsøge at lave aftaler med andre grupper så I kan danne alliancer i forhandlingerne.
- Kontakt journalister for at få dem til at skrive om jeres synspunkter.
- Forhandlingsleder Stephen Kelly går til mødet, holder talen som den første og deltager i forhandlingerne. Presserådgiveren sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

Afsluttende pressemøde

Medierne viser videointerviews fra dagens forhandling. Herefter afholder presserådgivere fra de forskellige politiske grupper og medierne et pressemøde. Hvor hver gruppe fremlægger deres syn på forhandlingernes resultat.

Som forberedelse til pressemødet skal I:

- Forfatte et kort *statement* (1 minut) der opsummerer jeres syn på resultatet.
- Presserådgiver Aodhán Connolly fremsætter jeres *statement* til pressemødet.

Stephen Kelly

Background:

Chief Executive of Manufacturing Northern Ireland. Appointed to the UK Board of Trade to advise on future international trade.

Key features:

Has repeatedly urged negotiators and policymakers to help businesses get 'Brexit-ready' and not keep them in the dark.

Affiliation:

Manufacturing Northern Ireland represents 5,500 firms, with 88,000 employees across Northern Ireland. They work with the Government and partners, to focus on the cost of doing business including industrial rating, energy, taxation, employment law and skills. They campaign to make Northern Ireland the most competitive region in Europe to start, grow and sustain a manufacturing business thus creating wealth and work. They are keen not to see any checks on goods coming in from the rest of the UK and Ireland, which they see as a breach of the commitments made in the **Brexit** negotiations by both the EU and the UK.



“ *One third of Northern Ireland companies do not believe they have the capacity to deal with the complex new arrangements.* ”

Red Lines:

Manufacturing Northern Ireland has supported successive withdrawal agreements as alternatives to a **no-deal Brexit**. A **no-deal Brexit** is their worst-case scenario and a disaster for Northern Ireland's economy.

Alliances:

Alongside other business leaders, Stephen Kelly has given evidence to the **House of Commons** 'Exiting the EU' Committee, in order to make the position of Northern Ireland's economy clear. He told them that one in every four families in the North depend on a manufacturing wage and because of **Brexit** they are now facing a very uncertain future.



Rollespil om Grænsen for Brexit

I skal forberede en opening statement og deltage i to forhandlinger om UKs udtræden af EU og fremtidige handelsforhold som en gruppe der repræsenterer forskellige virksomheder i Nordirland.

SPILLET GÅR I GANG.

Første runde er en række opening statements der præsenterer gruppen og deres røde linjer i forhandlingerne

Som forberedelse til præsentationerne skal I:

- Sætte jer ind i jeres eget rollekort.
- Forberede et *opening statement* (max to minutter) der præsenterer gruppen generelt og hvad den samlet set ønsker at få ud af forhandlingerne.
- Jeres *opening statement* foregår på grænsen, hvor I samtidig serverer en lokal delikatesse til de fremmødte politikere, medier og interesseorganisationer
- Den særlige rådgiver fremsætter *opening statement*.

I anden runde skal 'hårdheden' af Brexit forhandles

Forhandlingslederne skal blive enige om en aftale for, hvordan UK træder ud af EU. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Afholde en demonstration, med placher, slagord eller lignende, der gør politikerne opmærksomme på de problemer Brexit skaber i grænselandet.
- Ann McGregor går til mødet, holder talen og deltager i forhandlingerne. Den særlige rådgiver sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

I tredje runde skal det fremtidige forhold mellem EU og UK forhandles i en handelsaftale

Forhandlingslederne skal blive enige om hvilken slags adgang EU og UK skal have til hinandens markeder og hvilke regler der skal gælde. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Forsøge at lave aftaler med andre grupper så I kan danne alliancer i forhandlingerne.
- Kontakt journalister for at få dem til at skrive om jeres synspunkter.
- Forhandlingsleder Stephen Kelly går til mødet, holder talen som den første og deltager i forhandlingerne. Presserådgiveren sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

Afsluttende pressemøde

Medierne viser videointerviews fra dagens forhandling. Herefter afholder presserådgivere fra de forskellige politiske grupper og medierne et pressemøde. Hvor hver gruppe fremlægger deres syn på forhandlingernes resultat.

Som forberedelse til pressemødet skal I:

- Forfatte et kort *statement* (1 minut) der opsummerer jeres syn på resultatet.
- Presserådgiver Aodhán Connolly fremsætter jeres *statement* til pressemødet.

Aodhán Connolly

Background:

Director of the Northern Ireland Retail Consortium.

Key features:

Is particularly concerned for Northern Ireland shoppers who already have only half the income of most households in the UK. He has also highlighted that UK products have a shorter shelf-life in Northern Ireland because of its geographical location. This makes Northern Ireland retailers and shoppers even more vulnerable to potential long procedures checking goods moving from mainland UK to Northern Ireland.

Affiliation:

Northern Ireland Retail Consortium's mission is to make a positive difference to the industry and its customers. Northern Ireland's retail industry is undergoing seismic change which is driven by changes in shopping habits, new technology, stiff competition, falling prices and burgeoning regulatory costs, due to **Brexit**. NIRC seeks to shape and influence debates in all these areas.



“ Our members are trying to prepare for **Brexit** but they don't know what preparations to make. Our biggest concern is that we have a trade deal with zero **tariffs** and a frictionless border with no new taxes to protect Northern Ireland businesses and protect Northern Ireland shoppers. ”

Red Lines:

NIRC wants no **tariffs** or new taxes as a result of **Brexit** and have called on the EU to be generous and not demand strict regulations when goods move from the UK to Northern Ireland.

Alliances:

Alongside other business leaders, Aodhan Connolly has given evidence to the **House of Commons** 'Exiting the EU' Committee, in order to make the vulnerable position of Northern Ireland clear. He has asked the UK government to work with NIRC and other stakeholders to deliver key mitigations that could reduce the impact on consumers and retailers.



Rollespil om Grænsen for Brexit

I skal forberede en opening statement og deltage i to forhandlinger om UKs udtræden af EU og fremtidige handelsforhold som en gruppe der repræsenterer forskellige virksomheder i Nordirland.

SPILLET GÅR I GANG.

Første runde er en række opening statements der præsenterer gruppen og deres røde linjer i forhandlingerne

Som forberedelse til præsentationerne skal I:

- Sætte jer ind i jeres eget rollekort.
- Forberede et *opening statement* (max to minutter) der præsenterer gruppen generelt og hvad den samlet set ønsker at få ud af forhandlingerne.
- Jeres *opening statement* foregår på grænsen, hvor I samtidig serverer en lokal delikatesse til de fremmødte politikere, medier og interesseorganisationer
- Den særlige rådgiver fremsætter *opening statement*.

I anden runde skal 'hårdheden' af Brexit forhandles

Forhandlingslederne skal blive enige om en aftale for, hvordan UK træder ud af EU. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Afholde en demonstration, med placher, slagord eller lignende, der gør politikerne opmærksomme på de problemer Brexit skaber i grænselandet.
- Ann McGregor går til mødet, holder talen og deltager i forhandlingerne. Den særlige rådgiver sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

I tredje runde skal det fremtidige forhold mellem EU og UK forhandles i en handelsaftale

Forhandlingslederne skal blive enige om hvilken slags adgang EU og UK skal have til hinandens markeder og hvilke regler der skal gælde. Alle får et udkast til en *Draft Agreement* at se, inden forhandlingerne går i gang. Alle får også en række forslag til *amendments* at se, som kan trække den endelige aftale i forskellige retninger.

Som forberedelse til forhandlingerne skal I:

- Lægge en strategi for forhandlingerne i forhold til hvilke argumenter I vil fremføre og hvilke *Amendments* I vil indføre.
- Skriv en kort tale hvor I fremlægger jeres synspunkter (et halvt minut).
- Forsøge at lave aftaler med andre grupper så I kan danne alliancer i forhandlingerne.
- Kontakt journalister for at få dem til at skrive om jeres synspunkter.
- Forhandlingsleder Stephen Kelly går til mødet, holder talen som den første og deltager i forhandlingerne. Presserådgiveren sidder lige bag ved, klar til at give gode råd.

Afsluttende pressemøde

Medierne viser videointerviews fra dagens forhandling. Herefter afholder presserådgivere fra de forskellige politiske grupper og medierne et pressemøde. Hvor hver gruppe fremlægger deres syn på forhandlingernes resultat.

Som forberedelse til pressemødet skal I:

- Forfatte et kort *statement* (1 minut) der opsummerer jeres syn på resultatet.
- Presserådgiver Aodhán Connolly fremsætter jeres *statement* til pressemødet.